北京银行:成立科技金融创新中心

○本报记者 丁大武

2018年6月20日,北京银行(601169)对外宣布成立科技金融创新中心,并在行业内率先发布了支持前沿技术企业的金融服务方案,推出专属产品“前沿科技贷”。这也是继在文化金融领域成立文融金融事业部后,北京银行在科技金融领域再度发力。发布会上,北京银行与多家龙头企业、投资机构、协会联盟等共同签署《支持前沿技术企业发展合作备忘录》,并与多家企业签署“前沿科技贷”授信协议。

北京银行董事长张东宁介绍说,科技金融创新中心成立后,北京银行将以此为契机,搭建起业务创新、资源共享、科技融合与品牌宣传四大平台。

据悉,北京银行将搭建四大平台,逐步完成科技金融产品、服务、渠道及客群分类等标准化

建设,构建专业化的科技金融信用评价体系,完善科技创新企业不同阶段的金融产品及创新;针对金融科技专业板块,将搭建涵盖政策信息跟踪、高端智库专家、行业创新动态、专题专项研究等内外部、多维度创新资源汇聚的平台,打造科技金融知识库。

北京银行还将进一步加强与行业领先科创企业的深度合作,以互为客户创新融合为目标,总结科技金融品牌建设经验进行复制推广,进一步提升北京银行的金融科技水平、科技金融服务价值创造力和品牌影响力。

此次推出的前沿技术企业服务方案,将重点聚焦科技前沿领域,推进科技与金融的深度融合,实现对原始创新、关键核心技术企业的金融服务前移。

北京银行相关负责人透露,未来3年内,北京银行将实现对原始创新、关键核心技术、前沿技术研发等科创企业的授信超过300家,信贷投放超过100亿元,并通过投贷联动方式,扶持一批前沿技术企业成为未来的“独角兽”。

上述负责人还表示,申请授信的前沿技术企业,将可享受北京银行的差异化服务,既包括专营机构对接、信贷资源倾斜,还包括额度优先、便捷开户、在线提还款等服务,并为前沿技术企业的核心高管和技术专家提供高管金融服务。

在企业未来成长过程中,北京银行将为其提供跨境交易、供应链金融、并购融资等综合化服务,并携手龙头企业、政策促进平台、协会联盟,深化银企间的信息互动与产融结合,与投资

机构共同探索认股权、双创债、并购基金等股债结合模式。

作为此套服务方案的一个重要部分,北京银行围绕前沿技术企业发展特点,推出了专属信贷产品——“前沿科技贷”。据了解,该产品将重点聚焦具有原始创新、关键核心技术的前沿技术企业,并通过引入白名单方式,给予企业预授信支持,并创新评价标准,将企业核心技术价值作为信贷评审重点。对符合条件的前沿企业,将给予最长3年期授信,满足企业在初期和成长期的资金需求。

北京银行多年来贯彻落实国家和北京市关于建设中关村示范区的指示精神,开展中小企业信用贷款等工作试点,全力支持中关村国家自主创新示范区建设。从率先设立中关村科技

园区管理部,到成立第一家分行,设立第一家创客中心,成立投贷联动共同体。多年来,已扶持大批科技型企业实现跨越成长。

多年来,北京银行不断创新信贷模式与产品,扶持了一大批科技型企业实现了跨越成长。截至2018年1季末,北京银行科技信贷余额1277亿元,3年内年均增幅30%,累计为23000家科技型小微企业提供信贷资金4000亿元,成为目前国内科技金融领域产品最多、服务最全、品牌影响力最强的领先银行。累计为中关村科技园区内17000家科技型企业提供了超过2800亿元信贷支持,在中关村示范区核心区内排名第一,支持了小米、京东金融、神州专车、北汽新能源、金山云等“独角兽”企业近30家。

中国动力: 增资收购 有望增厚业绩

本报讯 近期,中国动力(600482)发布多项公告,现金融收购中船重工集团持有的陕柴重工、重齿公司股权;以募投资金出资中船重工科研管理公司,出资参与设立西南研究院,投资中国船柴和凤帆产能建设项目。同时,对陕柴重工和重齿公司进行债务重组。

2016年公司重大资产重组时,中船重工集团就与公司业务存在同业竞争或潜在同业竞争的情况做出承诺,陕柴重工将于3年内实现盈利并注入公司。此次收购集团持有的陕柴重工、重齿公司股权,公司将择机收购外部投资者持有的两家子公司股权,最终实现全资控股。

陕柴重工2017年1~11月净利润亏损517.77万元,重齿公司2017年净利润亏损1.12亿元。本次公司分别以以募投资金约22.89亿元以及自有资金共计约22.92亿元收购中船重工集团持有的陕柴重工股权,以自有资金11.78亿收购中船重工集团持有的重齿公司全部股权(29.8%),将陕柴和重齿财务负担减轻,公告预估陕柴重工2018年、2019年将实现净利润2亿元(包含预计转让股权带来的净利润1亿元)、1.5亿元;重齿公司2018年、2019年净利润分别可达到1.4亿元和1.5亿元,并表后有增厚公司业绩。

作为船舶系统内唯一生产舰船齿轮箱、联轴节、减振器的重点军工企业,重齿公司是目前国内最大的硬齿面齿轮研发制造基地之一,也是我国海军舰船后传动装置的研制基地。因此,收购重齿公司将进一步提升中国动力在动力系统系统集成方面的能力,发挥协同效应,增强核心竞争力。

而对于收购陕柴重工来说,则将对中动力旗下从事中高速柴油机企业进行进一步的专业化整合,有利于全面提升公司在中高速柴油机方面的竞争力。作为国内规模最大的中、高速大功率船用柴油机专业制造和柴油发电机组成套企业,陕柴重工不仅具有年产600台套约250万马力的中速大功率柴油机及柴油发电机组的生产能力,而且一直是海军舰船动力的重要供应商,将它收在旗下,将为中国动力内部协同效应的发挥再添一股力量。

同时,公司拟使用募集资金1.78亿元与中国船贸等关联人共同向科研管理公司进行增资,以实施科研管理中心建设项目,项目将满足公司七大动力业务板块顶层研发管理、科研管理对场所条件的需要;公司拟使用募集资金合计1亿元,参与中船重工集团西南研究院设立,西南研究院设立将推动低速机及关键核心配套件自主化发展。

中信建投认为,公司是国内覆盖各类船用陆用动力系统的领先企业,此次资产注入后公司动力体系将进一步完善,较强业绩预期有望增厚公司业绩。未来有望在全电动力推进系统、燃气蒸汽动力和海洋核动力等业务板块实现快速增长。柴油动力与化学动力等传统优势业务将借助平台整合优势,保持稳步扩张。考虑本次注入和增资的资产,预计公司2018~2020年归母净利润分别为15.16亿元、18.51亿元、23.06亿元,同比增长分别为26.13%、22.07%、24.60%,相应2018年至2020年EPS分别为0.87、1.07、1.33元,对应当前股价PE分别为21.83倍、17.89倍、14.35倍。

太平洋证券预计公司2018~2020年EPS分别为0.79元、0.94元、1.13元,对应当前股价17.35元PE分别为22倍、18倍和15倍,维持公司“买入”的投资评级。(记者 丁大武)

音飞储存:中报增速回升 布局价值洼地

本报讯 6月21日,音飞储存(603066)发布业绩预告,公司预计2018年1~6月归属上市公司股东的净利润同比增加30%~40%(上年同期归属于上市公司股东的净利润为4271万元)。业绩预增的原因主要是:一、自动化系统集成业务收入相比去年同期,占比增加,毛利率较高;二、货架业务原材料波动幅度减小,产品毛利率上升。而记者了解到,物流行业平均净利润增长率为24.51%,可见公司业务增长高于行业平均水平。受利好消息影响,当日该股开盘一字涨停。

三大业务板块齐头并进

音飞储存是目前国内智能物流设备制造行业的龙头企业,以成为“国际先进的智能仓储设备供应商”为战略目标。公司立足于货架制造核心业务,致力于智能仓储机器人系统和仓储运营服务业务的拓展,努力为客户提升物流效率和物流管理水平。

公司紧紧围绕“国际先进的智能仓储设备供应商”的战略目标及年度经营计划,在稳固发展货架业务板块的基础上,不断拓宽智能仓储机器人系统和仓储运营服务的业务版图。三大业务板块的表现皆可圈可点:

其一,智能仓储机器人系统——公司的战略业务。作为我国智能仓储设备供应商,公司

努力完善“机器人+货架=自动化仓储系统的解决方案”,以穿梭车技术为核心,不断研发新产品、新技术,并改良升级现有产品。目前,公司的智能仓储机器人系统具有柔性化、集成化、网络化、高精度、高速高效、稳定可靠、节能环保等特点,技术性能达到国际领先水平,涉及电子商务、石化、汽车、服装、医药、电力、机械制造、食品、冷链物流、日用百货等行业。

其二,货架——公司的核心业务。公司是国内一流的仓储货架供应商,产品包括阁楼式复杂货架、立体库类高位货架、密集存储类自动货架,将一如既往的通过严格的选材、精良的工艺和独有的成本控制方法,使客户利益最大化。公司产品广泛应用于电子商务、快递、医药、烟草、电力、电信、图书、机械制造、汽车、饮料、食品、冷链物流、日用百货、第三方物流等各行各业的物流仓储和配送活动,应用领域十分广阔,并在行业内树立了良好的品牌形象并取得了较高的市场占有率。

其三,仓储运营服务——公司的新兴业务。为客户提供从库房到仓储拣选设备、输送分拣设备、运营管理服务和仓储管理软件等一整套服务方案。公司与菜鸟签订维保服务以及城市智慧配送的开发项目;与网易考拉签订跨境仓运营服务;与唯品会签订自动化服务合

同,在其自有或租赁的园区内为其提供相关设备设施及自动化运行系统等服务;同时与乐歌香港公司共同出资,在杭州经济技术开发区投资建设杭州肉类查验冷库项目。公司全资子公司音飞物流与海仓科技承担杭州冷库项目的运营工作。公司的仓储运营服务业务已覆盖电商市场、冷链市场、服装专业市场、汽配专业市场、跨境电商市场等行业。

目前,公司在南京江宁、南京溧水、天津、重庆建有四大生产基地,生产规模在全国同行业内遥遥领先,为国内行业龙头企业,产品深得广大客户的信赖和行业专家的认可,多次荣获“中国物流技术奖”以及“物流创新技术奖”等荣誉。

强强联手奠定增长基础

2018年5月,音飞储存披露重大资产重组预案,拟作价4.56亿元收购华德仓储100%的股权,其中50%交易对价以股份支付,50%交易对价以现金支付,即以11.12元/股的价格定向发行2050.36万股,并支付2.28亿元现金。同时,公司拟募集配套资金不超过22,800万元,在扣除本次交易的中介费用后全部用于支付本次交易现金对价。

华德仓储是国内物流设备制造行业的一流企业,致力于各类仓储货架系统的研制开

发、生产和服务。交易完成后,华德仓储将成为音飞储存的全资子公司。音飞储存与华德仓储皆是这个行业内部排名前列的公司,双方的强强联合将在规模效应、运作经验、管理效率、客户结构、经销渠道、智能仓储机器人系统以及客户资源等多个层面能进行互补,产生协同;此外,还可提升上市公司对客户、供应商的整体议价能力,进一步提升上市公司的盈利能力,有利于上市公司发展战略的快速实施。

业绩承诺方面,交易对方承诺华德仓储在2018~2020年期间扣除非经常性损益前后归属于母公司的净利润的较低者分别不低于3800万元、4500万元、4900万元,有望增厚音飞储存未来几年的业绩。

从二级市场表现来看,今年以来,A股市场不利因素较多,该股2月6日~5月24日期间因筹划收购华德仓储停牌,5月25日复牌后因受大盘弱势调整影响,也出现一波下跌行情,但随着系统性风险的释放,相信调整跌势已基本到位。随着中报披露期的到来,市场表现进入业绩敏感期,绩优股的催化作用将是支撑下来的重要观察点,因此,选择具有业绩支撑的相关个股进行投资具有更强的安全边际,投资者可趁机在估值“洼地”选中看好的公司。(记者 严肃)

富凯视点

超5亿罚款领跑同行 浦发银行伤疤未好忘了疼

6月20日是年初原银监会启动的进一步深化整治银行业市场乱象检查的截止日,从公布的各项处罚看,浦发银行(600000)以超过5亿元的罚款,远远将其他银行甩在后面,而位居第二的邮储银行被罚金额则为1亿多。

真实不良率或“成谜”

在浦发银行的众多罚单中,一份山西银监局近日发布的对浦发银行太原分行的30万元罚款引发舆论关注。罚单显示,该行因“贷款形态反映不真实,人为将正常、关注类贷款调整为次级类贷款进行不良资产转让”而被罚款30万元,同时该行资产保全部总经理阎炳予以警告处分。

当前银行考核不良日趋严格,很多从业人员或许在想方设法将实质性的不良贷款“掩饰”成正常类或关注类贷款,浦发银行为何要反其道而行之?难道其不良率已经远远低于其他银行了?

富凯财经查阅其2017年年报发现,浦发银行不良贷款率为2.14%,比上年末上升0.25个百分点,不良贷款的准备金覆盖率达132.44%,比上年末下降36.69个百分点;贷款拨备率(拨贷比)2.84%,比上年末降低0.35个百分点。

对于去年这份成绩单,平安证券表示,浦发银行不良的攀升,拨备覆盖率却大幅下降,滑

存在抵补压力。同时,平安证券提示银行业“存在资产质量受经济超预期下滑影响,信用风险集中暴露”等风险。

浦发银行行长刘信义在5月28日的年度股东大会上表示称:“请相信管理层,我们在努力,一定能给股东、员工和社会,一个更好的浦发银行。”谁成想不足一月,太原分行就曝出此类事件。

不过,浦发银行也有“乖孩子”。在今年年初,原银监会发布消息称,为掩盖不良贷款,浦发银行成都分行向1493个空壳企业授信775亿元,换取相关企业出资承担该行不良贷款。在此之前,浦发银行成都分行宣称“长期不良贷款为零”。

对于此种恶劣行径,原银监会称,这是一起浦发银行成都分行主导的有组织的造假案件,涉案金额巨大,手段隐蔽。并列“9大罪状”:部控制严重失效,严重违反审慎经营规则;未提供或未及时发现检查资料,积极配合监管部门现场检查,对现场检查的顺利开展形成阻碍;授信管理严重违规,严重违反审慎经营规则;违规办理信贷业务,严重违反审慎经营规则;违规办理同业投资、理财业务,严重违反审慎经营规则;违规办理商业承兑汇票业务,严重违反审慎经营规则;违规办理信用证业务,严重违反审慎经营规则;违规办理银行

承兑汇票业务,严重违反审慎经营规则;违规利用保理公司进行资金空转,严重违反审慎经营规则。

随后监管部门发布处罚公告,上海浦东发展银行股份有限公司成都分行被处罚金4.6175亿元。

对此,有地方监管部门官员对媒体表示,监管肯定会把违规机构罚“疼”但不至于罚“倒”。同时绝大多数乱象的根源在于总行,大罚单也多是直接针对总行层面。

经营指标面临恶化

从浦发银行今年一季报来看,多项指标较此前均出现下滑态势。截止一季度末,浦发银行总资产为6.13万亿元,比2016年年末减少0.07%;营业收入为396.29亿元,比2016年同期的429.45亿元下降了7.2%;实现归属于母公司股东的净利润143.05亿元,比2016年同期减少1.57亿元,降幅为1.09%。

此外,一季度净利息收入同比下降0.91%,手续费收入同比下降13.21%,而手续费收入的下降主要是由于严监管对理财等相关业务收入的负面影响所致。

而对于目前银行转型比较看重的非息收入,浦发银行表现也不尽如人意。一季度非息收入占比为33.69%,比2016年同期下降了4.56个百分点。

董秘爆料

中国银河(601881)

问:看贵公司财报,未分红余额和资本公积都不少,为什么分红方案可分这么点?

答:公司着眼于长远和可持续发展,在综合分析企业经营发展实际、股东要求和意愿、社会资金成本、外部融资环境等因素的基础上,充分考虑公司目前及未来盈利规模、现金流量状况、发展所处阶段、项目投资资金需求、银行信贷及债权融资环境等情况,建立对投资者持续、稳定的回报规划与机制,从而对利润分配做出制度性安排,以保持利润分配政策的连续性和稳定性。

东风股份(601515)

问:请问贵公司乳业产品是如何推广的,进行了哪些宣传?知名度如何?目前乳业产品占总收入多少?

答:公司“尼平河”品牌乳制品主要从线上和线下两种渠道进行宣传推广,线上推广包括运营品牌官网、电商旗舰店、官方微博、微信公众号等自媒体;线下推广主要通过渠道终端进行,结合品牌形象开展相应的宣传推广与消费者互动、服务等营销活动。

东软集团(600718)

问:本田与阿里巴巴也签了智能电动汽车

合作协议,东软集团也签了合同,难道没有排他性?

答:东软睿驰同本田于2017年在电动车领域以及共享出行领域达成了战略合作协议。出于对东软睿驰在新能源汽车共享出行方面积累的技术和运营经验的认同,本田对睿驰进行了增资。未来双方还将继续深入探讨,共同推进汽车共享业务的创新发展。从公开的信息了解到,目前本田汽车与阿里巴巴的合作领域是利用地图预约服务以及在线支付,其合作关系与东软睿驰同本田的合作关系之间不存在冲突与排他性。

永悦科技(603879)

问:公司与中科院合作项目有哪些?

答:根据公司已披露信息,截至2017年6月1日,公司与中国科学院福建物质结构研究所合作“3D打印液体树脂的研制与开发”项目,设立了“中国科学院海西研究院永悦复合材料工程技术研究中心”。

超讯通信(603322)

问:请问董秘,截至今日,公司5%以上股东有无质押股份情况?

答:截至目前,控股股东梁建华先生质押公司股份2632万股,占其持股总数的50.33%,占公

司总股本的23.50%,梁建华先生资产资金充足,资信良好,目前不存在需补充质押的情形。公司股份质押情况总体良好。其他持股5%以上股东不存在股份质押情况。

瀚蓝环境(600323)

问:请问公司垃圾焚烧和烟气处理的核心设备有哪些?按照公司会计折旧方法,设备按10年折旧,实际情况这些设备设计和使用寿命为多长?在30年的合同期内需不需要多次投入大量资金对这些设备进行维修更新?

答:公司垃圾焚烧发电的核心设备是焚烧炉,烟气处理部分的核心设备是烟气处理设备。公司对这些设备的折旧年限为10年,这类设备的使用寿命基本是等于或大于10年。在BOT合同期内,我们将在设备使用过程中对设备进行维护及技术改造,在这个过程中需要投入一定的资金,资金的大小视设备实际使用情况确定。

设计总院(603357)

问:请问公司是否有信心完成年初业绩增长承诺?目前在手订单是否充足?

答:公司年初在2017年年报中公布的2018年经营计划时已说明:目标为公司2018年度经营计划的内部管理控制指标,不代表公司盈利

预测及承诺,能否实现取决于宏观经济环境、市场情况、行业发展状况及公司管理团队的努力等多种因素,存在很大的不确定性,请投资者特别注意。公司目前经营情况正常,公司一直在为实现既定目标积极努力。

大元泵业(603757)

问:公司股价暴跌,请问公司基本面是否正常?公司重要股东是否有股票质押?

答:经初步核查,截止2018年6月15日,公司持股比例达5%以上的股东未有股份质押的情形。截止本回复之时,公司亦未收到相关股东关于股份质押的通知;截止目前,公司生产经营情况稳健,未察觉基本面情况已出现重大变化的情形,同时提醒您注意二级市场的投资风险。

药明康德(603259)

问:请问公司领导,公司和药石科技有无竞争?在小分子方面谁更有优势?

答:公司主营业务为小分子化学药的发现、研发及生产的全方位、一体化平台服务;药石科技的业务与我公司存在部分重叠。目前公司在行业中居于领先水平,未来将继续秉持“客户第一,正直诚信”的行为准则,为客户提供高质量服务、创造价值。公司不针对具体业内公司制定竞争策略,同时欢迎每一位行业参与者,共同

为中国医药创新努力。

灵康药业(603669)

问:灵康药业是以处方药销售为主的平台?在对接厂家资源、承接医院处方外流和对患者药事具有那些优势?公司加强自主学术推广及销售终端开发力度,市场营销服务费增长幅度是一项长期支出?

答:随着国家“两票制”政策的实施,公司经销商逐渐向各个区域规模大、资金实力强、网络覆盖广的医药商业公司集中。目前公司构建了覆盖全国主要市场的营销网络,建立起遍布全国的销售团队。在长期的市场营销和管理工作中,公司建立了完整有效的经销商选择和管理体系,充分利用经销商在不同区域、品种方面的销售优势,目前,销售网络已覆盖逾3,500家二级以上医院。

中钢天源(002057)

问:请问磁器件的主要竞争对手有哪些?

答:公司业务涵盖磁性材料及器件、金属制品及检测、矿山大型成套设备、勃姆系列功能材料、冶金自动化检测设备等,主要的竞争对手有横店东磁、宁波韵升、五矿资本、贵绳股份、利君股份等。(以上内容转自深交所互动易、上证e平台)